

### Обозначения:

$\Pi_i^l \geq 0$  - есть  $l$ -ый индивидуальный показатель из их полного набора  $l = 1 \div L$ , для  $i$ -го преподавателя (работника),  $i = 1 \div N$ , в подразделении с  $N$  работниками. Тогда, при фиксированной полной сумме  $\sum_{i=1}^N P_i = const$ , **(А):**  $P_i = \sum_{l=1}^L K_l \frac{\Pi_i^l}{\Pi_{m(l)}^l}$  -- действующая сегодня формула показателя эффективности для  $i$ -го работника, где:  $\Pi_{m(l)}^l = \max_{i=1 \div N} \Pi_i^l$  -- максимальное значение этого  $l$ -го показателя по данному подразделению, достигаемое, вообще говоря, разными работниками, с  $i = m(l)$ , для разных  $l$ .

**(Б):**  $\hat{P}_i = \sum_{l=1}^L K_l \frac{\Pi_i^l}{\hat{\Pi}^l}$  -- предлагаемая формула показателя эффективности для  $i$ -го работника,

где:  $\hat{\Pi}^l = \frac{1}{N} \sum_{i=1}^N \Pi_i^l$  -- простое среднее значение этого  $l$ -го показателя по данному подразделению.

Частные производные, определяющие, по Вашему, “чувствительность обобщенного показателя эффективности  $P_i$  (или  $\hat{P}_i$ ) к значениям достигнутых сотрудником показателей  $\Pi_i^l$ ”, на самом деле, равны, соответственно:

$$\text{При } j \neq i: \frac{\partial P_i}{\partial \Pi_j^l} \equiv 0; \text{ но: } \frac{\partial P_i}{\partial \Pi_i^l} = \frac{K_l}{\Pi_{m(l)}^l} > 0, \text{ лишь при } i \neq m(l), \text{ тогда как при } i = m(l): \frac{\partial P_{m(l)}}{\partial \Pi_{m(l)}^l} \equiv 0. \quad (1)$$

$$\text{В то же время, при } j \neq i: \frac{\partial \hat{P}_i}{\partial \Pi_j^l} = -\frac{K_l \Pi_i^l}{N(\hat{\Pi}^l)^2} < 0; \text{ но: } \frac{\partial \hat{P}_i}{\partial \Pi_i^l} = \frac{K_l}{\hat{\Pi}^l} \left( 1 - \frac{\Pi_i^l}{N\hat{\Pi}^l} \right) > 0, \text{ теперь } \forall i = 1 \div N. \quad (2)$$

$$\text{При } \sum_{l=1, l \neq m(l)}^N \Pi_i^l = \Delta^l \ll \Pi_{m(l)}^l, \text{ имеем: } \hat{\Pi}^l = \frac{1}{N} (\Pi_{m(l)}^l + \Delta^l) \approx \frac{\Pi_{m(l)}^l}{N}, \text{ и: } \frac{\partial \hat{P}_i}{\partial \Pi_i^l} \approx \frac{NK_l}{\Pi_{m(l)}^l} \left( 1 - \frac{\Pi_i^l}{\Pi_{m(l)}^l + \Delta^l} \right) \approx \frac{NK_l}{\Pi_{m(l)}^l}. \quad (3)$$

$$\text{При этом: } \frac{\partial \hat{P}_{m(l)}}{\partial \Pi_{m(l)}^l} \approx \frac{NK_l \Delta^l}{(\Pi_{m(l)}^l)^2} \rightarrow 0, \text{ лишь при } \Delta^l \rightarrow 0, \text{ как и приведенная выше } \frac{\partial \hat{P}_{m(l)}}{\partial \Pi_j^l} \text{ для } j \neq m(l). \quad (4)$$

Формулы **(А), (1)** означают, что сегодня лидер своим  $\Pi_{m(l)}^l$  **полностью определяет одинаковую низкую чувствительность** для всех остальных работников данного подразделения, тогда как сам, будучи тем «попугаем», в единицах которого измеряются показатели всех остальных работников, имеет **нулевую чувствительность** как к своему показателю, так и к показателям всех остальных работников. Производная в **(1)** разрывна для лидера, что и отвечает резкому изменению для него  $P_i$  как функции  $i$  в точке  $i = m(l)$ , особенно если у него лидерство сразу по нескольким разным показателям с  $l = l_1, l_2, \dots$

Формулы **(Б), (2)** означают, что, при использовании  $\hat{P}_i$ , чувствительности для **всех** работников, включая лидера, **одинаково** определяются этими формулами в зависимости от значений их индивидуальных  $\Pi_i^l$ . Формулы **(3), (4)** позволяют сравнить эти чувствительности в важном предельном случае большого отрыва лидера от всех остальных работников данного подразделения. При этом из первой формулы **(2)** и из **(4)** видим, что чувствительность лидера к своим и чужим показателям исчезает лишь при полностью нулевом вкладе последних,  $\Delta^l = 0$ . Тогда как при ненулевых вкладах  $\Pi_i^l$  все остальные работники имеют чувствительность к ним по формуле **(3)** примерно в  $N$  раз большую, чем сегодня, по второй формуле **(1)**.

Приведенный анализ в терминах Вами же введенных характеристик, по-моему, вполне наглядно показывает, что используемые сегодня формулы **(А)** и **(1)**, **полностью “отвязывая”** лидера от остального коллектива позволяют ему, в тоже время, единолично **навязывать** этому коллективу свою волю, в виде задаваемой им шкалы, которая, согласно **(1)**, полностью нивелирует вклады всех остальных работников, лишая их каких бы то ни было стимулов к повышению своих индивидуальных показателей, особенно в случае большого отрыва лидера от всех остальных, когда он, согласно формулам **(А)** и **(1)**, оказывается вообще недостижимым. Тогда как формулы **(Б)** и **(2)--(4)** демонстрируют гораздо более плавный, а, следовательно, и более аккуратный и справедливый учет даже малых достижений всех остальных работников, в том числе и в случае большого отрыва лидера, чем стимулируют их к повышению своих показателей. Эти формулы представляются более адекватными задаче введения “саморегулирующейся” системы стимулирующих надбавок, особенно при сравнении первых равенств из **(1)** и **(2)**, так как любая саморегулировка предполагает взаимное влияние, т.е. отличную от нуля эту производную, как в **(2)**.

В то же время, обращаю Ваше внимание, на то, что в концепции ЭК ИРНИТУ, в пункте 8 их Регламента в:

<http://www.istu.edu/upload/iblock/30d/Reglament-upravleniya-sistemoy-effektivnogo-kontrakta.pdf>

полностью и исключена сама идея **саморегулирующейся** системы стимулирующих надбавок.

Нормировочная шкала баллов  $B_{мпз}$  (пункт 8.5) **задается руководством** для каждой должности и доли занимаемой ставки (Приложение 1). Сами же набираемые баллы строго фиксированы по каждому виду работ. Таким образом, достигается реальное и полное равенство условий для всех работников. При этом перевыполнение работником 100% -ных МПЗ учитывается уже по отдельным формулам пункта 9. Этот пункт по смыслу соответствует нашему **приложению 16** к Положению об оплате труда, но, по сути, принципиально отличается от него тем, что также включен в ЭК, и учитывает те же самые показатели. В нашем же ВУЗ-е из 32 пунктов этого **приложения 16** можно найти едва ли 2-3 аналога пунктам ЭК ИРНИТУ. А остальная его часть (отвечающая, как Вы утверждаете, половине всего фонда стимулирующих выплат) почему-то превращена в халяву для деканов и/или в премиальный фонд для их наиболее “шершавых языков”.

Таким образом, для обобщенного показателя эффективности  $P_i$  в ЭК ИРНИТУ имеет место полный аналог первого равенства (1), а аналог второго равенства (1), но с **заменой** шкалы лидера  $\Pi_{m(l)}^l$  на **установленную руководством** шкалу  $B_{мпз}$ , выполняется здесь уже **равноправно**,  $\forall i = 1 \div N$ , что естественно отвечает здесь чисто **внешнему** управлению. Тогда как любая саморегулировка системы подразумевает отличную от нуля производную, как в первом равенстве (2).

Отсюда следует, что реализованная у нас схема (А), (1) является математически некорректной попыткой объединить две взаимно исключающих друг друга схемы управления стимулирующими выплатами: **внешнюю** и **саморегулирующуюся**. Принятая схема лишает смысла любые попытки увеличения индивидуальных показателей для всех остальных работников подразделения, так как изменение их обобщенного показателя эффективности  $P_i$ , согласно формулам (1), остается неизменно ничтожным до тех пор, пока они сами не окажутся в лидерах (т.е. в очень малой окрестности лидера в непрерывном пределе для переменной  $i$ , реализуемом лишь при  $N \rightarrow \infty$ ).

#### Добавление

Действительно, чувствительность  $P_i$  с  $i \neq m(l)$  к показателю лидера  $\Pi_{m(l)}^l$  не только отрицательна, но и растет по модулю пропорционально вкладу работника  $\Pi_i^l$ :

$$\frac{\partial P_i}{\partial \Pi_{m(l)}^l} = - \frac{K_l \Pi_i^l}{(\Pi_{m(l)}^l)^2} < 0, \text{ т.е. чем больше вклад работника } \Pi_i^l, \text{ тем больше у него отнимает лидер! (1а)}$$

Вместе с формулами (1) это демонстрирует явную дискриминацию всех остальных работников по сравнению с ним. Если формально устремить здесь  $\Pi_i^l \rightarrow \Pi_{m(l)}^l$  при  $\Pi_{m(l)}^l \geq \Pi_i^l$ , то

$$\frac{\partial P_{m(l)}}{\partial \Pi_{m(l)}^l} \rightarrow - \frac{K_l}{\Pi_{m(l)}^l} < 0, \text{ (т.е. как неочевидный предел производной справа). (1б)}$$

А если сделать это во втором равенстве (1), то получим такое же выражение с другим знаком:

$$\frac{\partial P_{m(l)}}{\partial \Pi_{m(l)}^l} \rightarrow \frac{K_l}{\Pi_{m(l)}^l} > 0, \text{ где } \Pi_i^l \rightarrow \Pi_{m(l)}^l \text{ при } \Pi_i^l \leq \Pi_{m(l)}^l, \text{ (т.е. очевидный предел производной слева), (1в)}$$

что вместе с последней формулой в (1) явно означает максимум с разрывной в нем производной.

*Замечание.* Разумеется, можно было бы анализировать зависимость  $P_i$  прямо от  $i$ . Но это потребовало бы вводить плохо определенные производные  $\frac{d\Pi_i^l}{di}$ , зависящие от способа упорядочения работников, что не имеет отношения к делу. Предполагаемое же выше упорядочение по значениям  $\Pi_i^l$  просто сдвигает этот максимум на конец  $\Pi_{m(l)}^l$  интервала их изменения. Однако это упорядочение тоже не безупречно в случае одинаковых показателей у разных работников:  $\Pi_i^l = \Pi_j^l$  при  $j \neq i$ , когда эта производная автоматически обращается в ноль (т.к. упорядочение по  $\Pi_i^l$  диктует упорядочение по  $i$  только, если  $\Pi_i^l \neq \Pi_j^l$ ). Если же все  $\Pi_i^l$  разные, можно анализировать и зависимость от  $i$ . Тогда максимум  $P_i$  будет достигаться вообще говоря во внутренней точке интервала значений  $i$ .